

9 Ações para o seu sucesso na Inspiração

Versão 2.0

Atualize a sua versão – [Clique Aqui](#)



Por Rodolfo Lobato Gasparian

Aviso Legal

Este material pode ser reenviado para quem quiser desde que não sofra alteração em sua origem.

Informação de Direitos de Autor e de Reprodução © Copyright 2010 - Todos os direitos reservados. Nenhuma parte do material protegido por este copyright pode ser reproduzida ou utilizada de nenhuma forma ou por nenhum meio, eletrônico ou mecânico, incluindo fotocópia, gravação ou qualquer outro sistema de armazenagem e recuperação, sem autorização escrita do proprietário. Qualquer violação incorrerá em processo judicial. Termo de Responsabilidade

Índice:

Pág.	Introdução:
Pág.	Apresentações: Quem é Rodolfo Lobato Gasparian O que é STO Brasil
Pág.	Método de sucesso: Ação 1: Definir Objetivos (sonhos) e Metas Arquivo: Descubra o seu por que Como Estabelecer Estratégias e Metas. Arquivo: Folha de Metas Meta 1: Seja um VP300 Meta 2: Seja um Produtor VP300 Meta 3: Seja um Construtor VP300
Pág.	Ação 2: Assumir alguns compromissos Compromisso 1: Fazer seu volume pessoal mensal (VP) Consumo Pessoal, Vendas pessoais, equipes de venda Compromisso 2: Desenvolva Confiança: <ol style="list-style-type: none"> 1. No produto 2. Em sim mesmo 3. No mercado 4. Na empresa 5. No Sistema de Treinamento Compromisso 3: Participar dos eventos presenciais e online Compromisso 4: Comprometa-se com o sistema de trabalho da sua Linha Ascendente.

	<p>Compromisso 5: Criar uma rotina útil diária:</p> <p>Compromisso 6: Patrocinar Pessoas</p> <p>Arquivo: Assuma Alguns Compromissos</p>
Pág.	<p>Ação 3: Gerar lista de Contatos.</p> <p>1-Lista de pessoas conhecidas (contatos quentes). Formulário: "quem você conhece que..."</p> <p>2-Lista de pessoas desconhecidas (mercado frio).</p>
Pág.	<p>Ação 4: Contactar e Convidar para mostrar o plano</p> <p>Arquivo: Aprimorando o seu convite Arquivo: Script Como fazer contato</p>
Pág.	<p>Ação 5: Mostrar o Plano de Negócios (MOP)</p> <p>1. Apresentação Presencial: 2. Apresentação Online: 3. Apresentação em Vídeo:</p>
Pág.	<p>Ação 6: Fazer Acompanhamento e Fechamento</p> <p>Arquivo: Script Acompanhamento</p>
Pág.	<p>Ação 7: Conectar o grupo no sistema</p> <p>1. Portal STO Brasil: www.stobrasil.com 2. Site para captação de candidatos Inspiração.biz (inserir aqui antigo 9 passo) 3. Sala de conferencia online do STO Brasil em: 4. Área Restrita da Inspiração (Escritório Virtual): 5.Sistema Inteligente</p>
Pág.	<p>Ação 8: Verificar Progresso</p> <p>Arquivos: Planilha avançada de metas Planilha diária e semanal</p>
	<p>Ação 9: Duplicar os 9 passos!</p>
Pág.	<p>Colaboradores: Lista de Colaboradores</p>

Introdução:

Vídeo de introdução: <http://www.youtube.com/watch?v=jPZRkUt7sk4>

Este treinamento tem como objetivo ensinar as pessoas a terem resultado na Inspiração através de um método de trabalho eficiente.

O método de trabalho abaixo foi elaborado através de anos de prática no mercado de Multinível e tem os seguintes princípios:

- Consideramos que todas as pessoas podem potencializar suas habilidades e competências e serem bem sucedidas neste negócio.
- Somente as pessoas que colocarem em prática as suas habilidades e competências chegarão ao sucesso.
- A arte de potencializar as habilidades e competências de cada participante é o desafio e o compromisso do STO Brasil
- Seguir o nosso método de trabalho aumentará suas chances de resultado no negócio.

Apresentações:

Quem é Rodolfo Lobato Gasparian?



Sistema de Treinamento Otimizado

www.stobrasil.com



Rodolfo Lobato Gasparian, 33 anos (ano referência 2010), empresário no ramo de vendas diretas é sócio do Sistema Inteligente, empresa de publicidade online para distribuidores de Vendas Diretas.

Estudioso do Marketing Multinível há mais de 10 anos é fundador do Sistema de Treinamento chamado STO Brasil. Membro do comitê de Marketing da ABRAMMN, associação Brasileira de Marketing Multinível.

“Criei esse manual com objetivo de disponibilizar meu conhecimento na área de Multinível na Internet. Através deste sistema, consegui formar uma rede de 8 mil distribuidores na Inspiração Perfumes e Cosméticos em apenas 5 anos de trabalho que fatura anualmente a cifra de R\$ 2,5 Milhões de Reais. Pretendo através deste manual fazer com que qualquer pessoa consiga atingir os mesmos resultados que eu consegui nestes últimos anos.”

O que é STO Brasil?

STO Brasil é o nome dado a um Sistema de Treinamento Online criado em 2007 por seu fundador Rodolfo Lobato Gasparian.

“Este sistema surgiu para suprir a dificuldade que tinha de duplicar a informação na rede em grandes profundidades.

“Passei momentos difíceis antes da criação do sistema, pois não conseguia fazer com que as pessoas entendessem como se fazia para trabalhar. Agora, consegui resumir todo meu conhecimento neste manual que você está lendo agora.”

Método de Sucesso:

Ação 1:

Definir Objetivos (Sonhos) e Metas.

 Assistir Ação 1 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Antes mesmo de iniciar as suas atividades é fundamental que realmente descubra um bom motivo para fazer o negócio.

Somente as pessoas que tiverem um verdadeiro motivo permanecerão no negócio.

Veja uma lista de alguns dos motivos para fazer o negócio:

1. Obter benefícios com o consumo dos produtos.
2. Ganhar Dinheiro como Distribuidor.
3. Ter mais tempo livre em seu dia para se dedicar em fazer o que gosta.
4. Atingir a Independência Financeira
5. Não ter chefe.
6. Fazer o seu próprio horário de trabalho
7. E desafiamos você a continuar essa lista com seus próprios motivos...

Se quiser uma ajuda, responda a seguinte pergunta: O que você faria se tempo e dinheiro não fosse o problema?



Arquivo: Descubra seu porque - [Baixar Aqui](#)
Como Estabelecer Estratégias e Metas:

Um barco sem direção pode navegar para qualquer lugar, mas também pode não chegar a nenhum lugar! Ou pior, chegar aonde não quer!
 Por isso, defina exatamente aonde quer chegar!
 Pegue sua lista de motivos do passo 1 e a transforme em quanto você precisa ganhar para realizar cada uma delas.
 Abaixo uma listagem de ganhos médios para ajudá-lo a definir aonde quer chegar:

Status	Média Ganhos Mensais	Requisitos
VP 300	R\$ 150	300 pontos pessoais
DQ	R\$ 250	2000 Volume de Grupo (VG)
BRONZE	R\$ 600	1 DQ + 2000 VG
PRATA	R\$ 1.000	2 DQ + 2000 VG
OURO	R\$ 3.000	3 DQ + 2000 VG + Soma 20.000(*) ou 5 DQ + 2.000 VG
PLATINA	R\$ 5.000	3 DQ + 2000 VG + Soma 60.000(*) ou 10 DQ + 2.000 VG
D. EXECUTIVO	R\$ 10.000	3 DQ + 2000 VG + Soma 120.000(*) ou 15 DQ + 2.000 VG
D. SENIOR	R\$ 20.000	3 DQ + 2000 VG + Soma 240.000(*) ou 25 DQ + 2.000 VG
D. MASTER	R\$ 40.000	3 DQ + 2000 VG + Soma 480.000(*) ou 50 DQ + 2.000 VG



Arquivo: *Folha de Metas- [Baixar Aqui](#)*

Para atingir os níveis mencionados acima é importante que adote metas de trabalho que são diárias. Abaixo, algumas sugestões de metas:

Meta 1: Seja um VP300

VP 300 é o status dado ao distribuidor que fez durante o período de três meses consecutivos o volume de 300 pontos, equivalente a R\$300 em produtos.

Ao ser VP300 o distribuidor receberá o direito de participar do sistema de consultoria da Inspiração, que proporcionará indicações de novos distribuidores para o seu negócio.

Como ser um VP 300?

Oferecemos 3 opções, escolha a que melhor se identifica:

1. Vender R\$300 em produtos no mês (média de 10 a 20 produtos).

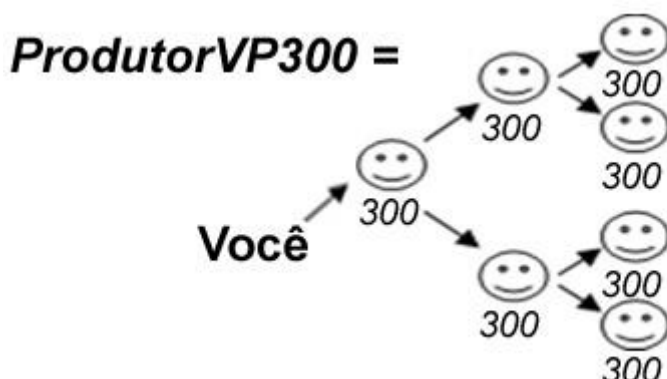


[Assista aqui](#) ao vídeo como vender com Inspiração!

2. Abastecer equipe de vendedores que somem a venda de 10 a 20 perfumes por mês (R\$300,00).
3. Consumir 300 pontos em produtos mensalmente (Equivalente à R\$ 300).

Meta 2: Seja um Produtor VP300

Produtor VP 300 é uma meta intermediária entre VP300 e Construtor VP300. Consiste em ser um VP300 e formar uma equipe de 7 distribuidores que faça o VP300 no mês.



O objetivo é formar 15 grupos “Produtor VP300”

Quant. Produtor VP300 (*)	Status	Potencial de Ganhos
1	Bronze	R\$ 600
2	Prata	R\$ 1.000
5	Ouro	R\$ 3.000
10	Platina	R\$ 5.000
15	Diamante Executivo	R\$ 10.000
25	Diamante Sênior	R\$ 20.000
50	Diamante Máster	R\$ 40.000

(*) Primeira linha

Meta 3: Seja um Construtor VP300

Essa meta proporcionará que você tenha um crescimento extraordinário no negócio.

A meta consiste em no período de 6 meses consecutivos:

- Ser VP300
- Ter 5 distribuidores diretos VP300
- Ter 30 VP300 no seu grupo (até 3ª linha)

Ao ser um Construtor VP300 você terá os seguintes benefícios:

- Pin Especial
- Destaque no site oficial da empresa
- Indicações privilegiadas no sistema de consultoria
- Lugar de destaque nos eventos
- Solidez do grupo

Ação 2: Assumir alguns compromissos

 Assistir Ação 2 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Compromisso 1:

Fazer o seu Volume Pessoal (VP) Mensal

Fazer o seu volume mensal é fundamental para o seu sucesso no negócio, pois suas ações refletem diretamente nas ações das pessoas do seu grupo.

Seu volume pode ser feito das seguintes maneiras:

1. Consumo Pessoal
2. Vendas de produtos
3. Abastecimento equipe de vendas

Sugerimos que você programe o seu pedido de maneira apropriada.

Observações:

1. Programe seu pedido entre o dia 1º e 15º de cada mês.
2. Você pode fazer um pedido combinado com outros distribuidores para diminuir o valor do frete em sua cidade.

Para os Distribuidores que estão fazendo o seu primeiro pedido é recomendado que adquira produtos suficientes para consumo pessoal,

familiar, e para partilhar com todas as pessoas que poderão fazer parte do seu grupo de negócios.

Sugestão de primeiro pedido (não obrigatório)

Sugerimos que você tenha alguns produtos em mãos para demonstrar ou mesmo organizar eventos:

Estojo de demonstração de perfumes

Estojo demonstração de batons

1 perfume de 20 ml de cada fragrância para demonstração

1 sombra de cada cor para demonstração

50 Sachês de perfumes

10 Sachês creme de queratina

5 perfumes de 50 ml

5 perfumes de 30 ml

2 cremes queratina

2 Hidratantes

2 Sabonetes Líquido

Você poderá montar o seu pedido de acordo com a sua necessidade. O importante é dar início as suas atividades e usar e demonstrar os produtos.



[Vídeo: Como fazer o seu pedido](#)

Compromisso 2:

Desenvolver Confiança

Você precisa estar preparado para todo tipo de situação em seu negócio e a melhor maneira de superar os desafios é ter uma crença sadia no seu negócio, no que você está fazendo.

Alguns pontos importantes para ser desenvolvida a confiança:

- Confiança no Produto
- Confiança em si mesmo
- Confiança no mercado (Marketing Multinível)

- Confiança na empresa
- Confiança no Sistema de Treinamento

2.1. Confiança no Produto: Para você conseguir vender o conceito do produto é necessário que você realmente acredite nele.

Existem duas maneiras de você confiar no produto:

1. Confiança Prática: A melhor maneira de acreditar no produto é usar e comprovar sua eficiência.
2. Confiança Técnica: Além da utilização do produto você pode obter mais conhecimento técnico sobre o produto através de treinamentos que a empresa oferece sobre cada ingrediente do produto.

Conheça um pouco mais sobre os produtos através do vídeo abaixo:



Vídeo: Conheça mais sobre perfumes: Baixe Aqui

2.2. Confiança em Si mesmo: Para alguém confiar no que você fala é necessário que primeiro você confie em si mesmo. O que pensamos e sentimos é transmitido para as pessoas que temos contato, mesmo que elas não percebam nada disso.

Questionamentos:

Você acredita no seu próprio potencial?

Você acredita que pode ser bem sucedido nesse negócio?

Como anda sua auto-estima?

2.3. Confiança no Mercado: Conhecer o mercado em que atua é fundamental para ter argumentos na hora de fechar um negócio.

Sugerimos que você assista aos vídeos abaixo sobre o mercado de Vendas-diretas e Marketing Multinível:



Vídeo 1: Vendas Diretas – [Assistir Aqui](http://www.youtube.com/stobrasil#p/u/17/Yj1frJ8Ovnl)
(<http://www.youtube.com/stobrasil#p/u/17/Yj1frJ8Ovnl>)

Vídeo 2: Inserir vídeo Fabrício Fernandes

2.4. Confiança na empresa: Saber o porquê você está na Inspiração é fundamental para vender bem o seu negócio. Para conhecer bem uma empresa você precisa saber sobre:

- Tempo de Fundação
- Administração (Seus Sócios)
- Histórico da empresa
- Missão e valores
- Produtos
- Seus líderes distribuidores
- Plano de compensação

2.5. Confiança no Sistema de Treinamento: Participar de um programa de qualificação profissional é fundamental para o seu resultado e de sua equipe. Por isso, preste bastante atenção na ação 7 deste manual.

Compromisso 3:

Participar dos eventos presenciais e online

Eventos Presenciais: São eventos realizados com objetivo de treinar o grupo em locais como casa, clube e hotéis.

Sugestão: Participar uma vez por mês (mínimo).

Os locais de eventos presenciais estão na área restrita do site oficial da Inspiração Perfumes.



Sistema de Treinamento Otimizado

www.stobrasil.com

Eventos Online: São eventos online realizados com objetivo de treinar o grupo em salas de conferência online.

Sugestão: Participar uma vez por semana (mínimo).

O endereço online para participar é: <http://www.stobrasil.com/sala>

Compromisso 4:

Comprometer-se com o sistema de trabalho da sua Linha Ascendente

Estar alinhado com a sua linha ascendente garantirá o somatório de esforços rumo ao seu sucesso no negócio.

O STO Brasil, Sistema de Treinamento Online, disponibiliza as melhores ferramentas para você atuar na Inspiração de forma Online.

Compromisso 5:

Criar uma rotina útil diária:

Essa rotina consiste em eliminar hábitos negativos para o seu negócio e criar hábitos positivos entre eles:

- Inserir anúncios diariamente
- Fazer 3 contatos por dia
(Assistir treinamento: “como fazer contato”)
- Mostrar um plano por dia
(Assistir treinamento: “Como Mostrar o plano”)
- Fazer um acompanhamento por dia
(Assistir treinamento: “Como fazer acompanhamento”)
- Cadastrar 1 novo distribuidor por semana.
(Assistir treinamento: “Como cadastrar”)
- Inserir o seu novo distribuidor no treinamento “9 ações para o seu sucesso na Inspiração”

[BAIXAR AQUI PLANILHA ROTINA ÚTIL](#)

Compromisso 6: Patrocinar pessoas

Você poderá ganhar muito dinheiro com as vendas, entretanto só ficará livre financeiramente com a construção de rede nesse negócio. Por isso, se você realmente quer atingir sua independência financeira com este negócio, você precisa patrocinar pessoas no negócio.

Vídeo: Como Patrocinar



Arquivo: Assuma Alguns Compromissos: [Baixe Aqui](#)

Ação 3: Gerar Lista de Contatos

 [Assistir Ação 3 em Vídeo- Clique Aqui](#)

Existem diversas maneiras de gerar contatos entre elas temos:

1- Lista de pessoas conhecidas (contatos quentes).

Este passo é crucial! Cumpra-o com atenção. Simplesmente escreva num papel todos os nomes de pessoas que você conhece, sem pré-julgar ninguém! Garanta pelo menos 100 nomes e depois qualifique a sua lista identificando as pessoas com:

- Poder de Influência

- Formadores de Opinião
- Poder Aquisitivo



Utilize o formulário: “quem você conhece que...”

[Baixe Aqui](#)

2- Lista de pessoas desconhecidas (mercado frio).

Essa lista você formará através dos formulários do seu site de captação Inspiração. Biz. Ao anunciar o seu site, as pessoas irão entrar e preencher os dados do formulário.

Para saber como divulgar o seu site entre em:

www.sistemainteligente.com.br

Como gerar contatos através do seu site de Captação

 [Assistir Vídeo Gerar Contatos através do Site - Clique Aqui](#)

O STO Brasil criou um site de captação, também chamado de site de seleção coletiva que serve para divulgar o seu negócio.

Todos participantes do STO Brasil podem ter o site.

Esta ferramenta serve para selecionar pessoas interessadas na oportunidade via Internet.

Para ver o modelo do site, entre em: <http://www.sou.inspiracao.biz/demo>

O objetivo é inserir o candidato neste site, antes mesmo que ele participe de uma apresentação de oportunidade, seguindo um processo seletivo até o seu cadastramento na empresa.

Para ter um site captação clique em: <http://www.cadastro.inspiracao.biz>



Vídeo: Padrão de 8 Passos na Internet [Clique Aqui](#)

Ação 4: Contactar e Convidar



Assistir Ação 4 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Convide todas as pessoas da sua lista de contatos para conhecer o plano de negócios da Inspiração seja através de reuniões presenciais ou online.

Utilize os textos *script* para fazer o convite de acordo com o tipo de convite.



Arquivo: Aprimorando o seu convite - [Baixe Aqui](#).



Arquivo: Script Como fazer contato - [Baixe Aqui](#).

Ação 5 :

Mostrar o Plano de Negócios

(22 vezes/mês)

 Assistir Ação 5 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Apresentar o plano de Marketing da Inspiração com demonstração de produtos é fundamental para o seu sucesso no negócio. Existem algumas maneiras de mostrar o plano, entre elas:

Apresentação Presencial:

As apresentações presenciais proporcionam os melhores resultados, sem pressões, ambiente informal, e uma atmosfera de testemunhos pessoais do produto e negócio. Podem ser realizados em casa, condomínio, hotéis, clubes etc.

Veja grade de eventos integrados na área restrita de distribuidores.

Sugestão: Participar uma vez por semana (mínimo) e levar um total de 20 convidados no mês.

Apresentação Online: São apresentações realizadas através de conferências online de forma gratuita. É uma excelente oportunidade para expandir o seu negócio para outras cidades.

Confira a grade de eventos online em: <http://www.stobrasil.com/sala>

Você pode ter sua própria sala de conferências para fazer apresentações de forma independente!

Sugestão: Participar duas vezes por semana (mínimo) e levar um total de 20 convidados no mês.

Apresentação em Vídeo: Você pode mostrar o plano através de vídeos. O STO Brasil preparou um site para mostrar plano e fazer acompanhamento e cada distribuidor pode ter um site igual a esse, bastando [cadastrar-se no sistema](#).

Modelo de demonstração [Clique aqui](#)

Ação 6:

Fazer Acompanhamento e Fechamento

 Assistir Ação 6 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

70% dos fechamentos neste tipo de negócio dependem do acompanhamento, portanto, fique atento a todas as pessoas que assistiram a apresentação de oportunidade.

Para cada apresentação de plano, faça um bom acompanhamento no prazo máximo de 48 horas.

Dentro da fase de acompanhamento siga o seguinte script:

- 1- Entre em contato com a pessoa que assistiu o plano.
- 2- Pergunte o que a pessoa mais gostou da apresentação.
- 3- Pergunte se existe alguma dúvida que impeça dela entrar no negócio.
- 4- Elimine objeções como falta de tempo, falta de dinheiro ou não levar jeito para o negócio. Mostre como o negócio pode ser a solução para as possíveis objeções.
- 5- Faça o cadastramento da pessoa e insira a pessoa no primeiro treinamento.

Sugerimos que use o link de acompanhamento para fechar negócios.

Modelo do site de acompanhamento: [clique aqui](#)

Para ter um site de acompanhamento: [clique aqui](#)



Arquivo: Script Acompanhamento – [Baixe Aqui](#).

Ação 7:

Conectar o grupo no sistema! 100%

Conectar o grupo no sistema é proporcionar que seu grupo tenha acesso às informações e ferramentas certas para ser bem sucedido no negócio.

Estar conectado é:


- 1- Mostrar 22 planos no mês
- 2- Fazer acompanhamentos para cada plano mostrado
- 3- Participar das oportunidades de negócios (4 x mês)
- 4- Participar de um super treinamento por mês
- 5- Participar de um seminário a cada 3 meses
- 6- Participar de uma convenção anual
- 7- Adquirir conhecimento através de leituras diárias
- 8- Escutar os CDs da semana
- 9- VP300 como volume mensal de compras
- 10- Manter-se atualizado com as informações da empresa
- 11- Duplicar as informações recebidas

 Assistir Ação 7 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Elaboramos uma listagem de sites e ferramentas que lhe ajudarão a alavancar o seu negócio:

Portal STO Brasil: www.stobrasil.com

Você encontrará:

- Agenda Integrada de Conferências Online (Apresentação e treinamento)
- Área Restrita com treinamentos gravados em vídeo.
- Arquivos e documentos necessários para o desenvolvimento do seu negócio
-  [Área de vídeos](#) do STO Brasil



Sistema de Treinamento Otimizado

www.stobrasil.com

Site para captação de candidatos Inspiração. biz

O “Site de Captação” para distribuidores que participam do STO Brasil e Sistema Inteligente. Você deverá fazer o cadastro em:

www.cadastro.inspiracao.biz

Este site foi preparado pelo Sistema Inteligente para gerar contatos qualificados via Internet e contém uma área administrativa para gerenciamento de contatos.

Sala de conferencia online do STO Brasil em: <http://www.stobrasil.com/sala>

Área Restrita da Inspiração (Escritório Virtual):

<http://www.inspiracao.com.br/aceso.asp>

Sistema Inteligente

Administrador de anúncios e cursos online:

www.sistemainteligente.com.br

Ação 8: Verificar o seu Progresso

 Assistir Ação 8 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Na primeira ação, aprendemos a elaborar objetivos e metas. Nesta oitava ação, vamos ensinar como verificar o seu progresso mensal na prática.

Para isso, elaboramos algumas planilhas que vão ajudar o seu grupo a obter um maior resultado.

Planilha Diária – [Baixar aqui!](#)

Planilha Avançada - [Baixar aqui!](#)

Ação 9:

Duplicar as 9 Ações para o seu sucesso na Inspiração!

 Assistir Ação 9 em Vídeo- [Clique Aqui](#)

Estas 9 ações são informações comprovadas que têm levado muitas pessoas ao sucesso através de um sistema simples, eficaz e Consistente.

É muito importante que você utilize cada etapa desse treinamento para si e para o seu grupo. Esta é a melhor forma de duplicar as atividades em sua organização de consumidores e distribuidores.

Envie agora esse e-book para o pessoal do seu grupo!

Existem 3 maneiras de enviar esse material para o seu grupo:

1- Enviando o link para as pessoas baixarem.

O link é http://www.stobrasil.com/doc/9_acoes_do_lider.pdf (copiar com o botão direito do mouse e copiar e depois colar para enviar)

2- Enviando o documento por e-mail. Para isso é necessário que você primeiro baixe esse documento em: [baixar aqui](#)

3- Você pode também enviar sua equipe para o site:

www.stobrasil.com onde encontrará lá maneiras de baixar o material.



[Baixar aqui](#) o arquivo: “Sucesso na Inspiração em 9 Ações”

Colaboradores

Agradecemos a todos que enviaram sugestões, que produziram arquivos e treinamentos com objetivo de contribuir com o sucesso da equipe.



Lúcia e Adão Marques – Platina Consistente

“Bem vindos ao Sistema de Treinamento Otimizado

A nossa escola de Multinível!!!

No Marketing por níveis existe um processo de desaceleração natural que ocorre após o quinto nível de profundidade. Isso independe de quanto você é capaz de abastecer a sua rede ou não, de informações. Vai acontecer. Porque uma coisa é você controlar o fluxo de conhecimento com um grupo de 10, 20 ou 30 pessoas. Mas, quando o seu grupo atingir um número mais expressivo, ultrapassar ao primeiro milheiro, não tem como evitar esse processo.

Sendo assim, quando isso acontecer, vamos precisar de ajuda. É nesse momento que vamos poder contar e colocar o Sistema de Treinamento para trabalhar por nós. Entendeu isso?

Vamos ter disponível em um único local, todas as informações necessárias para que o pessoal iniciante trabalhe, cresça e consiga traduzir em resultados, os esforços empregados. E isso, sem a sua interferência. Você está conseguindo dimensionar o que isso poderá representar em crescimento para o seu grupo?

TUDO O QUE O SEU NOVO DISTRIBUIDOR VAI PRECISAR SABER, ESTÁ AQUI, NO SISTEMA!!!

Amigos, isso é como se você colocasse um PILOTO AUTOMÁTICO no seu negócio a funcionar 24 horas por dia, sem a necessidade de você estar presente.

Esse é o nosso objetivo. Esse deverá ser o seu objetivo a partir de agora.

Abraços

Adão Marques”

Distribuidor Platina Consistente

Membro do Sistema de Treinamento Otimizado



Danúbia, Larissa e Ricardo Reschke

Meu nome é Ricardo Reschke. Sou empresário e distribuidor nacional da Inspiração Perfumes. Vamos mostrar a você o caminho ideal para a solução inteligente de empreendedores que procuram um negócio rentável, capaz de proporcionar também a tão esperada qualidade de vida. Como você, era isso que eu também buscava quando iniciei. E foi isso que encontrei: QUALIDADE DE VIDA. Conheça nossa metodologia de treinamento.

Ricardo Reschke



Sistema de Treinamento Otimizado

www.stobrasil.com

Parabéns!

Parabéns por chegar até aqui! Isso mostra a sua força de vontade e sua capacidade de aprender algo que seja realmente útil. A partir de agora, você deverá colocar em prática cada passo deste manual para realmente conseguir ter resultado no negócio. Boa sorte!